

Software-Portfolio sucht Verkaufs-/Verhandlungspartner:in

Drei tragende Produkte, eine wachsende Pipeline — gebaut von einer Person

Andre Zabel
andre.zabel71@gmail.com

3 marktreife Produkte

2 bereits im Verkauf

Diversifiziertes Risiko

Wachsende Pipeline

Ausgangslage

In den letzten Jahren ist neben einer Vollzeit-Schichttätigkeit ein Portfolio aus mehreren eigenständigen, technisch tief ausgebauten Softwareprodukten entstanden — jedes davon marktreif oder bereits am Markt, solo konzipiert und gebaut. Gesucht wird jetzt die fehlende Hälfte: jemand, der verhandeln, verkaufen und abschließen kann — mit Kunden, Institutionen und Investoren — während die Produktseite bereits steht. Angesprochen sind sowohl operative Partner:innen als auch Investor:innen, die sich ein eigenes Bild vom Portfolio machen möchten.

Stehendes Portfolio — bereits werthaltig

A.R.I.

IM VERKAUF

Artificial Retail Intelligence — KI-Automatisierung für WooCommerce-Shops. Version 7.4.0, 350+ Tests, 53 Tools, agentische Loops für Analytics, Produkte, Zahlungen, Marketing. Open-Source-Kern (AGPL) + kommerzielle Spezialisierung.
github.com/AndreZ1971/ki · ari-cloud.de

HPL

LIVE

Human Perspective Logic — evidenzbasiertes Matching für den Arbeitsmarkt, Fokus Jobcenter/ARGE. Als Hochrisiko-KI nach EU AI Act von Anfang an konzipiert: Audit-Logs, Bias-Tests, Human Oversight, erklärbares Matching.
h-p-l.de

E.L.L.A.

IM VERKAUF

Lokaler KI-Desktop-Assistent für Windows, vollständig offline-fähig (Ollama). v1.2.0, 85 Tools, seit 01.07.2026 am Markt, Einmalkauf €199, kein Abo, keine Cloud-Pflicht.
ella-agent.de

Pipeline — als Nächstes

DPW — Deutschsprachige Plattform für digitale Projekte, Open Source und Projektnachfolge im DACH-Raum. Konzept ausgearbeitet, Repo startklar.

M.A.R.I. — Ambiente klinische Dokumentation für Arztpraxen, baut auf bereits erprobten Bausteinen auf. Technisches MVP in 4–8 Wochen realistisch.

Risk Intelligence — Bestehendes, funktionierendes Repo, ruhend.

Urban — Bestehendes, funktionierendes Repo, ruhend.

Warum ein Portfolio statt einer einzelnen Wette

Ein Investor oder Partner, der auf ein einzelnes Produkt setzt, trägt dessen volles Risiko. Hier ist die Ausgangslage anders: Zwei Produkte sind bereits marktreif und im Verkauf, eines ist live mit einem seltenen regulatorischen Vorsprung, und vier weitere stehen konzeptionell bereit. Wenn ein einzelnes Produkt stagniert oder scheitert, trägt das Portfolio die Firma weiter — das ist der eigentliche Wert, nicht nur die Summe der einzelnen Produkte.

Gesucht: Partner:in oder Investor:in für Vertrieb, Verhandlung, Wachstum

Seite
2

Das gesuchte Profil

Nicht gesucht wird jemand, der beim Bauen hilft — das steht bereits. Gesucht wird jemand, der die Außenseite übernimmt: Kunden gewinnen, Verhandlungen führen, Abschlüsse erzielen, Investorengespräche führen. Diese Fähigkeit deckt in der Regel beides ab, da Kapitalakquise im Kern dieselbe Fähigkeit ist wie Kundengewinnung. Besonders wertvoll: Erfahrung im Vertrieb an oder innerhalb der öffentlichen Verwaltung (für HPL/Jobcenter-Kontext), im B2B-SaaS-Vertrieb (für A.R.I.) oder im Konsumentenmarkt (für E.L.L.A.).

Ebenso willkommen: Investor:innen ohne operative Rolle, die sich am Portfolio oder einzelnen Standbeinen beteiligen möchten — auch ohne Mitarbeit im Tagesgeschäft. Ein Gespräch lohnt sich in beiden Fällen.

Was mitgebracht werden sollte

- Verhandlungs- und Abschlussstärke — der Teil, der der technischen Seite fehlt
- Eigene finanzielle Absicherung für die Anlaufzeit — es gibt aktuell kein Gehalt, nur Beteiligung
- Bereitschaft, sich auf ein Portfolio statt ein Einzelprodukt einzulassen
- Idealerweise Netzwerk in einem der drei Marktsegmente (Public Sector, E-Commerce-SaaS, Consumer Software)

Setup

Aktuell als Einzelperson geführt. Struktur (Gesellschaftsform, ggf. spätere Aufteilung einzelner Produkte in eigene Einheiten aus Haftungsgründen — insbesondere für HPL als reguliertes Hochrisiko-System) wird gemeinsam mit dem Partner/der Partnerin festgelegt, nicht vorher einseitig entschieden. Einstieg über Vesting-Anteile, keine sofortige Auszahlung. Gespräche jetzt, verbindlicher Einstieg mit fortschreitender Klärung.

Kontakt

Andre Zabel — andre.zabel71@gmail.com